



Городской фонд поддержки предпринимательства при содействии РФПП по Донецкой области приглашает бизнесменов 27 апреля в 10:00 посетить мастер-класс «Как увеличить продажи без дополнительных затрат?».

В рамках мастер-класса вы познакомитесь с теорией и практическими кейсами по оптимизации продаж, технологией и инструментами построения системы продаж - все это поможет вам увеличить финансовые показатели вашего бизнеса.

На мастер-классе вы сможете:

- Познакомиться с современными технологиями оптимизации продаж; - Научиться базовым принципам оптимизации и опробовать их;
- Узнать, как и с помощью каких технологий можно повысить продажи;
- Пообщаться в неформальной обстановке с экспертом и коллегами по бизнесу;
- Принять участие в «мозговом штурме» по поиску наилучших решений оптимизации бизнеса.

В программе мастер класса:

- Оптимизация и управление ассортиментом продукции; - План продаж и управление продажами; - Пути увеличения продаж за счет внедрения CRM;
- Как искать своих клиентов? Стоит ли удерживать клиентов и как это делать?
- Точки контакта – что такое и как использовать?
- Аудит организационной структуры продаж с позиции процессного подхода к управлению. Оптимизация системы продаж.
- Как организовать эффективную работу персонала?

Практические задания:

- Определение максимальных продаж вашего предприятия; - ABC-анализ и методики

оптимизации ассортимента;

- Кейс по определению точек контакта компании и способов повышения их эффективности.

Мастер-класс состоится в малом сессионном зале здания городского совета, на втором этаже.

Для предпринимателей мастер-класс – бесплатный. Требуется предварительно зарегистрироваться по тел. (0624) 52-06-56, (050) 608-92-12 в городском фонде поддержки предпринимательства, или сделать заявку на участие (в свободной форме) на e-mail: gfrp@i.ua