Изготовление будок: актуальный бизнес

Горловский Медиа Портал
15.08.16 11:25



Ежегодно во всем мире владельцы домашних питомцев тратят десятки миллиардов долларов на товары для своих любимцев. Львиную долю этих расходов составляют, конечно же, корма, но на остальные категории товаров тоже расходуются огромные средства. И если среди производителей собачьей и кошачьей еды существует огромная конкуренция, и цена «входного билета» на этот рынок достаточно высока, то начать производство игрушек для животных или других товаров гораздо проще.

Согласно данным официальной статистики, половина украинских семей содержит дома четвероногого друга семьи. Больше всего, конечно же, кошек. За ними очень легко ухаживать в условиях квартиры, и они невероятно милы. Собаки чуть менее популярны, да и то лишь потому, что содержание их в городской квартире сопряжено с определенными трудностями. Зато на частных подворьях собаки имеются почти всегда.

Производство товаров для собак – одно из самых перспективных направлений для предпринимательской деятельности в нашей стране. Если есть более-менее крупный стартовый капитал, можно зайти на http://business-asset.com/ua/ и купить готовый бизнес в этой сфере. В этом случае вы получаете не только оборудование и персонал, но и налаженные связи с поставщиками и наработанные каналы сбыта. Если стартового капитала на покупку действующего бизнеса не хватает, но есть огромный энтузиазм и желание добиваться успеха, можно организовать бизнес с нуля.

Существует много «популярных» идей для собачьего бизнеса (выгул собак, собачьи «отели», парикмахерские и ателье мод для собак), но все они либо крайне сомнительны с точки зрения прибыли, либо уже реализованы, и ниша де-факто в каждом городе уже занята. Но есть одно очевидное направление, которое, как ни странно, остается почти пустым. Речь идет о производстве будок для собак и собачьих вольеров. Конкуренция в этом сегменте рынка настолько слаба, что многие собачники никогда даже не задумывались о покупке готовой будки, а всегда изготавливали ее сами. У существующих производителей просто нет необходимости в рекламе и «воспитании» покупателей: спрос и без того превышает производственные возможности.

Само собой, владельцы собак, проживающие в городских квартирах, покупать собачьи будки никогда не станут. У них такой потребности просто нет. Однако остаются еще миллионы жителей сельской местности, пригородов и городских коттеджей, где собаки содержатся на улице. Вот здесь-то и возникает потребность в нормальной собачьей будке.

Данный сегмент рынка делится на две основные категории покупателей: богатые владельцы коттеджей, которые содержат крупных, часто породистых, собак в сторожевых целях; все остальные, которым собака нужна в первую очередь как сигнализация или аналог звонка в городской квартире.

Богатые собачники готовы платить по несколько десятков тысяч рублей за добротные и красивые будки для своих четвероногих охранников. В этом случае человек покупает не только комфортное и теплое жилище для пса, но и завершает оформление своего двора. Согласитесь, странно выглядел бы двор с подстриженными газонами, ухоженными клумбами, миниатюрным фонтанчиком и кое-как сколоченной дощатой

конурой для собаки. Совсем другое дело, если экстерьер завершает красивая будка, гармонирующая со всем остальным двором.

Что касается остальных потенциальных покупателей, то, хотя для них эстетическая составляющая не так важна, о комфорте для собаки они тоже с радостью бы позаботились, если бы была такая возможность. Обычно люди самостоятельно изготавливают будки из подручных материалов, утепляя их старыми коврами, древними шубами, а то и вовсе соломой. Если же предложить им недорогую, но теплую и удобную будку, они охотно купят ее для своей собаки. Но тут главное найти баланс между ценой и качеством, потому что платить даже пять тысяч рублей захочет не каждый.

В целом бизнес по изготовлению собачьих будок организовывается по тому же принципу, что и любое мелкое производство: арендуется помещение под производственные цеха, нанимается рабочий персонал, закупается оборудование.

Ключом к успеху является изготовление одновременно нескольких различных моделей. Должны быть разные варианты не только по цене и размеру, но и по внешнему дизайну, а также по уровню комфорта.

Продавать товар можно как через зоомагазины, так и на птичьих рынках, которые существуют во многих городах. Непременно создайте собственный сайт с возможностью оформлять заказы онлайн. Имейте ввиду, что большинство сельских жителей выписывают хотя бы одну газету, особенно популярны так называемые «районки». Объявление в местной сельской газете стоит не в пример дешевле, чем в городской, а вашими потенциальными клиентами являются все ее читатели.