



Продвижение бизнеса в интернете – это залог успешного процветания вашей компании, ведь уже сейчас люди проводят много времени в глобальной сети, и количество пользователей с каждым годом только увеличивается. И если вы не хотите остаться на задворках бизнеса, вам необходимо задуматься о повышении известности вашего бренда в интернете. Но что делать, если вы не разбираетесь в этой теме? SEO-оптимизация, контекстная реклама, продвижение в социальных сетях и многие другие инструменты предлагают различные специалисты и компании.

Что из этого списка реально полезно для вашей компании? Об этом мы поговорили со специалистами компании [SEO88Level](#), которая занимается интернет-маркетингом, и вот, что мы узнали.

У каждой сферы бизнеса есть свои приоритетные каналы продвижения в интернете. Например, для заведения общепита больше подойдет активность в социальных сетях и e-mail-рассылки для постоянных гостей, т.к. в поисковых системах редко ищут по запросам «где вкусно поесть?» или «ресторан в таком-то городе». Если в поиске и ищут ресторан, то уже по конкретному названию, чтобы уточнить время работы или посмотреть контакты для бронирования столика. В то же время, компанию по ремонту квартир лучше продвигать с помощью seo-оптимизации и контекстной рекламы, а в социальных сетях создавать группы и страницы с советами по ремонту, и уже там размещать рекламные посты.

Вы, наверное, обратили внимание, что по каждому из примеров мы приводим сразу несколько каналов активности в интернете. В этом и кроется сущность современного интернет-маркетинга, который стал комплексным. Именно с помощью комплексного подхода получается максимально эффективно решать стоящие перед компанией задачи по развитию интернет-канала продаж. При этом для каждого отдельного случая всегда проводится индивидуальный анализ и составляется стратегия работы во всемирной паутине. Те методы и каналы рекламы, что работают для стоматологии, могут оказаться совершенно бесполезными для сайта юридической конторы.

Компания [SEO88Level](#) предлагает [продвижение сайтов в Алматы](#) с использованием наиболее эффективных инструментов, подбираемых индивидуально для каждого заказчика услуг. При высоком уровне конкуренции в современном интернете, только такой подход к делу позволяет справиться с поставленной задачей и привлечь клиентов, заказчиков и покупателей с помощью сайта компании.