



У вас есть гараж? И он еще «не зарабатывает» вам деньги? В это трудно поверить, но вы не один такой. Более 70% владельцев гаражей не знают, что у них в собственности не чемодан без ручки, а настоящий мешок с золотом.

Также раньше думали и многие владельцы сайтов, у которых их ресурс служил, как визитка. Но сейчас, благодаря веб-студии IT Lapa, они знают, что эти сайты можно превратить в прибыльные интернет-магазины, посмотреть и заказать, которые вы можете [тут](#).

Самые прибыльные бизнес-идеи для гаража

1. **Создание интернет магазина автозапчастей.** Спросите, причем здесь гараж? Гараж нужен в качестве склада автозапчастей. Ведь, не секрет, что если выйти на оптового поставщика, делая многочисленные разовые закупки популярных автозапчастей, шин или дисков, можно изрядно сэкономить на транспортировке. Помимо этого, если у вас есть машина, то вы можете предлагать еще и доставку по вашему городу.

2. **Разборка.** Сегодня, благодаря некоторым законам, стало намного проще или легче пригнать любого «битка» из Европы или США. А далее немного работы с гаечным ключом – и у вас уже на руках оригинальные б/у запчасти, которые у нас в стране хорошо продаются даже на различных досках объявлений. Так как новые автозапчасти, особенно на авто премиум-класса, крайне дорогие даже для состоятельных владельцев этих авто.

3. **Автосервис.** Если вам нравятся машины, и вы любите их ремонтировать и проводить с ними 24 часа в сутки, то этот бизнес однозначно для вас. Имея гараж, в идеале на первой линии от дороги, вы сможете зарабатывать прямо «не отходя от кассы», предлагая свои услуги ремонту автомобилей. Для этого достаточно в начале потратится на несколько рекламных вывесок, и рассказать о себе в интернете при помощи сайта. А дальше уже заработает сарафанное радио.

4. **Сдача в аренду.** Данный вид бизнеса, пожалуй, самый малозатратный. Вам ничего не нужно делать, только лишь дать объявление в интернете или в газете вашего города, что вы сдаете свой гараж в аренду, и клиенты сами вас найдут. Заработок, конечно, здесь будет небольшой, в среднем гараж сдается минимум раза в два-три дешевле квартиры, но, тем не менее, прибыль будет. А если вы эту прибыль будете реинвестировать на покупку или постройку еще 1-2 гаражей, то в конечном итоге прибыль у вас вырастит в разы.

Как бы там ни было, чтобы вы не выбрали, но вы должны знать одно ключевое правило в бизнесе – любая недвижимость не должна простаивать, а должна работать на вас!